



東証一部上場  
証券コード  
4346



# 平成18年9月期決算説明会

～財務編資料～

平成18年12月4日

決算サマリー

連結売上高構成比率

連結売上高構成の概要

連結継続収入の推移

グループ各社の事業概要と個別業績

ゴーイングコンサーンについて

# 決算サマリー

(単位:百万円)

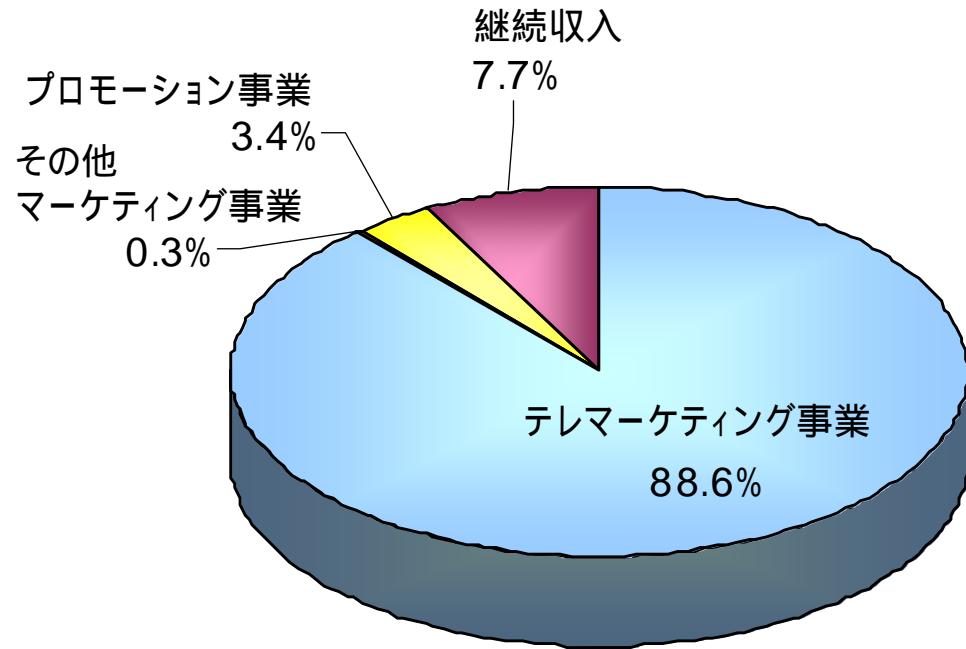
連 結	平成17年9月期	平成18年9月期	前 期 比 ( % )
売上高	19,754	4,520	77.1%
営業利益	1,861	3,936	-
経常利益	1,876	4,084	-
当期純利益	728	3,458	-

(単位:百万円)

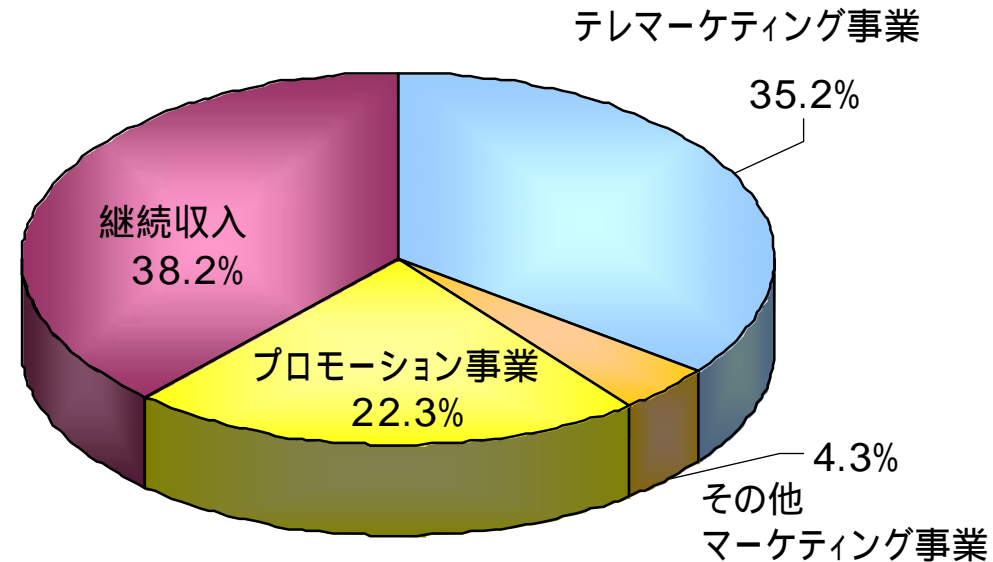
個 別	平成17年9月期	平成18年9月期	前 期 比 ( % )
売上高	19,161	2,067	89.2%
営業利益	1,612	418	74.0%
経常利益	1,661	289	82.6%
当期純利益	682	313	54.0%

# 連結売上高構成比率

平成17年9月期



平成18年9月期



(単位:百万円)

	平成17年9月期	平成18年9月期	前期比 (%)
テレマーケティング事業	17,499	1,590	90.9%
その他マーケティング事業	60	195	225.6%
プロモーション事業	668	1,009	51.1%
継続収入	1,525	1,724	13.0%

# 連結売上高構成の概要

## テレマーケティング事業

株式会社ネクシィーズ・コミュニケーションズ、他グループ各社

業務受託型・成果報酬型テレマーケティング

## その他マーケティング事業

株式会社ソニア・パートナーズ、株式会社ネクシィーズ・トレード

保険代理店事業、証券仲介事業

## プロモーション事業

アイデアキューブ株式会社

販売促進支援事業(プロモーション&マーケティング)

## 継続収入

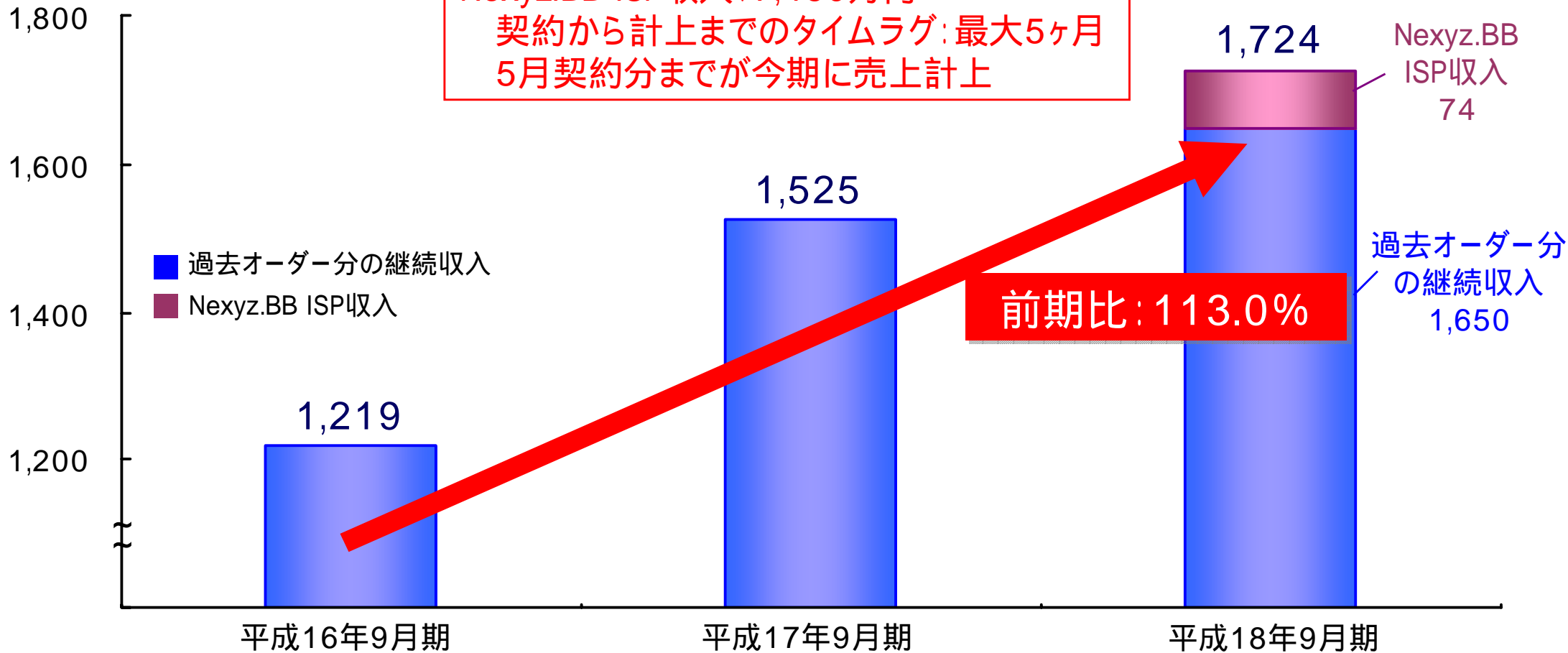
株式会社ネクシィーズ、株式会社Nexyz.BB、アイデアキューブ株式会社

# 連結継続収入の推移

平成18年9月期	05.10	11月	12月	06.1	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月
Nexyz.BB契約		スタート						契約	10月以降売上計上			
入金までの流れ								無料期間	利用	課金	→	

(単位: 百万円)

Nexyz.BB ISP収入: 7,460万円  
 契約から計上までのタイムラグ: 最大5ヶ月  
 5月契約分までが今期に売上計上



過去の継続収入にNexyz.BBの新たな継続収入が加わったことで  
 前期比113.0%を達成。今後もさらに増大傾向

# グループ構成と各社の事業概要

## 株式会社ネクシーズ

< 事業持株会社 >

出資 = 株式会社ネクシーズの出資比率

### アイデアキューブ株式会社

資本金：  
100百万円  
出資：83.5%

ITとテレマーケティングを活用した法人向け販売促進支援事業

### 株式会社 Nexyz . BB

資本金：  
5,280百万円  
出資：62.1%

・インターネット接続サービス  
・携帯電話代理店事業

### 株式会社ネクシーズ・コミュニケーションズ

資本金：  
1,650百万円  
出資：100.0%

業務受託型、成果報酬型  
テレマーケティング事業

### 株式会社ソニア・パートナーズ

資本金：  
45百万円  
出資：51.0%

保険代理店事業

### 株式会社ネクシーズ・トレード

資本金：  
100百万円  
出資：86.0%

・口座開設を中心とする証券仲介業  
・カード事業

### 株式会社ユーシーシー・ネクシーズ

資本金：  
50百万円  
出資：51.0%

テレマーケティングを活用した業務用食品流通支援事業

### 株式会社ネクシーズ・エンタテインメント

資本金：  
35百万円  
出資：100.0%

インターネット動画コンテンツ配信事業

本年4月1日より本格的に持株会社体制へ移行  
今後もグループとして企業価値の最大化を目指す

# グループ各社の個別業績

(単位:百万円)

	売上高	営業利益	経常利益
(株)ネクシィーズ	2,067	418	289
アイデアキューブ(株)	2,154	485	486
(株)Nexyz.BB	838	3,684	3,716
(株)ネクシィーズ・ コミュニケーションズ	859	962	975
(株)ソニアパートナーズ	491	43	6
(株)ネクシィーズ・トレード	69	108	109
(株)UCC ネクシィーズ	150	34	34
(株)ネクシィーズ・ エンタテインメント	0	59	60

被合併会社分を含む

順調に成長しているアイデアキューブを筆頭に、新規設立子会社も着実に成長。今後連結業績への貢献度が向上する見込み

# ゴーイングコンサーンについて

「監査委員会報告第74号」において、継続企業の前提に重要な疑義を抱かせる事象又は状況の例示がされており、当社グループにおいては連結上「売上高の著しい減少」と「重要な営業損失の計上」及び「重要なマイナスの営業キャッシュ・フローの計上」が該当すると判断いたしました。

これは、当社連結子会社である(株)Nexyz.BBで約36億円の営業損失が発生していることによるものであり、投資家の皆様により積極的に情報をご提供する観点から、継続企業の前提に関する注記を行っております。

しかしながら、当社といたしましては、当面の事業運営には支障のない安定的な現預金を確保していると同時に、Nexyz.BBを中心とするグループ事業も順調に推移していることから、当社の継続性に何ら問題はないと考えております。

今後も引き続き現行の事業に注力していくとともに、早期の黒字化体制の確立とキャッシュ・フローの増大に向けて取り組んでまいります。